

JUAN DAVID GUARDIA

LA CIENCIA Y EL ARTE DE LA COMUNICACIÓN

"El arte de la comunicación, es el lenguaje del liderazgo y la llave que abre nuevas puertas"





No es lo que sabes, es lo que sabes comunicar acerca de lo que sabes. Imagina que has trabajado arduamente para ser un 9 de 10 a nivel técnico, pero cuando te comunicas lo haces como un 3. ¿Cómo crees que te percibe el mundo?

Nuestras palabras son como una llave que al encontrar la combinación perfecta, abrirán cualquiera puerta.

Después de más de 15 años de vivir encima de un escenario y luego de realizar más de 1000 presentaciones, Juan David reúne las mejores técnicas científicas que te harán ser un mejor comunicador. Enseñándote sobre:

- > Las 3 Leyes Universales de la Comunicación
- > Los Fundamentos de la Voz
- > El Body Language
- > El Arte del Storytelling

En esta conferencia, Juan David nos da consejos prácticos para convertirnos en mejores comunicadores, herramientas que nos permiten amplificar nuestro mensaje y las mejores partes de nosotros mismos.

El mundo debe entender bien que es aquello que haces y como lo que tu tienes por ofrecer es mejor a lo que ya conocen.

TEMAS:

- > Comunicación Efectiva
- > Storytelling
- > Relacionamiento
- > Body Language
- > Propuesta de Valor
- > Generación de Rapport
- > Marca Personal

PÚBLICO:

Recomendado para equipos de venta, posiciones de liderazgo, Atención al cliente, Equipos comerciales y emprendedores. Puede realizarse en cualquier evento donde se quiera generar conciencia sobre la importancia de poder articular bien nuestro valor y generar conexiones más profundas.

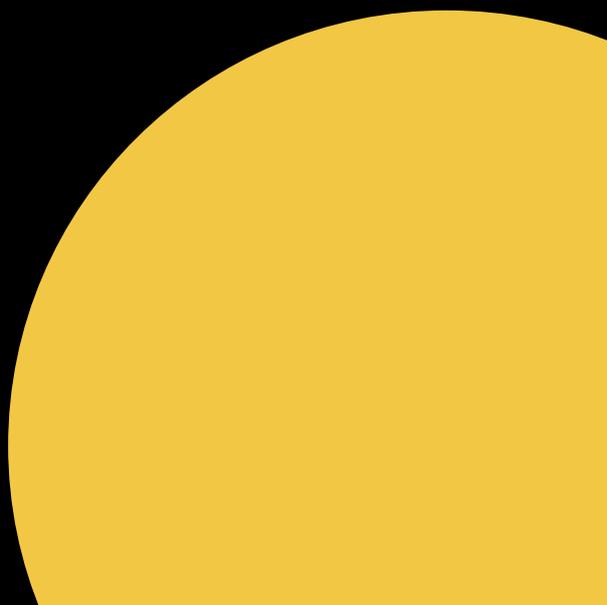
FORMATO DEPENDIENDO DEL EVENTO:

- > Conferencia de hasta 2 horas
- > Bootcamp de 4 u 8 horas



JUAN DAVID GUARDIA

...CV



Formación:

- > Marketing (Quality Leadership University)
- > Comunicación Social con énfasis en producción (UIP)
- > Método de Negociación (Harvard University)
- > Google Developers Launchpad Latam (México)
- > Life Wellness Coaching (World Coaching School)
- > Inteligencia Emocional aplicado al Alto Rendimiento
- > Tony Robbins University

Experiencia:

- > 1000+ Presentaciones realizadas capacitando personas y equipos alrededor de Latinoamérica
- > Boxit Head of Marketing LATAM. Operaciones en Panamá, Brasil y EE.UU.
- > CEO de Academia de Crecimiento Personal
- > Founder & Host del ACP Podcast. Top 10% de los más compartidos a nivel mundial en Spotify
- > 4 años como talento, host y productor de TV para programas de mayor rating en el país

Reconocimientos:

- > Forbes “30 promesas de los negocios” a los 28 años
- > Top 10% Podcast en Sociedad y Cultura by Spotify
- > TEDx Speaker (2x)

Speaker Internacional:

- > Conferencista e ilusionista internacional con más de 1000 presentaciones capacitando a miles de personas alrededor de Latinoamérica; trabajando con múltiples Fortune 500 companies y organismos internacionales, con un NPS de 9.7/10

Temáticas y Conferencias Más Elegidas:

- > **La Magia del Vivir:** Muy motivadora, enfocada en como construir un mayor compromiso de los equipos hacia sus organizaciones. Trabajando el alineamiento entre el propósito personal y organizacional, para el aumento de la satisfacción, compromiso y responsabilidad con las responsabilidades diarias.
- > **La Magia del Servicio al Cliente:** No queremos solo cumplir las expectativas, queremos ir mas allá de ellas. Enfocada en como crear una cultura de servicio y diseñar experiencias WOW.
- > **La Magia Está en Ti:** Conferencia sobre liderazgo, hábitos y habilidades de aquellas personas que conquistan grandes éxitos. Inspirada por los mentores y +180 invitados de nuestro podcast que han logrado conseguir el éxito personal y profesional. Ideal para motivar equipos e incrementar su desarrollo personal.
- > **La Ciencia y el Arte de la Comunicación:** No es lo que sabes, es lo que sabes comunicar acerca de lo que sabes. Exploración de los conceptos científicos que mejoran la comunicación, el body language y técnicas para el desarrollo del storytelling usando ejemplos prácticos y aplicables.
- > **Fuera de la Caja:** Queremos crear un cliente, no solo una venta. Inspirada por los aprendizajes de su participación en el Método de Negociación de Harvard





MÁS INFO

hola@juandavidguardia.com

+507 6059 – 0227

www.juandavidguardia.com

