

JUAN DAVID GUARDIA

# FUERA DE LA CAJA

*CÓMO GANAR UN CLIENTE,  
NO SOLO UNA VENTA*



# FUERA DE LA CAJA



Vender es un arte que requiere de habilidades específicas, práctica y, sobre todo, de conocer a tu cliente. Imagina que logras cerrar una venta, pero nunca más vuelves a escuchar de ese cliente. Ahora, imagina que en lugar de una simple transacción, construyes una relación tan sólida que no solo regresan, sino que te recomiendan una y otra vez. ¿Qué impacto tendría eso en tu negocio?

En esta conferencia, Juan David combina más de 15 años de experiencia en escenarios y su conocimiento del comportamiento humano para revelar el poder de crear conexiones auténticas con los clientes. Aprenderás los secretos detrás de la venta relacional, cómo convertir una experiencia de compra en una experiencia memorable y por qué ganar un cliente es mucho más valioso que simplemente cerrar una venta.

Aprenderás de estrategias prácticas para transformar cada interacción con el cliente en una oportunidad de conexión genuina.

Aprenderás herramientas que te permitirán destacar por tu autenticidad, construir relaciones de confianza y demostrar cómo tu propuesta de valor no solo satisface necesidades, sino que supera expectativas.

El objetivo no es solo vender un producto o servicio, sino convertirte en la primera opción en la mente y el corazón de tus clientes. Descubre cómo ir más allá de una transacción para crear experiencias que fidelicen y multipliquen tus oportunidades de negocio.

## **TEMAS:**

- > Identificación de Problemas vs Promoción de Producto
- > Construcción de Confianza y Rapport
- > Relacionamiento
- > Escucha Activa y Preguntas Abiertas
- > Manejo de Objeciones
- > Prospección Activa
- > Persuasión

## **PÚBLICO:**

Equipo de ventas y comerciales, posiciones de liderazgo, áreas de atención al cliente y emprendedores Perfecto para cualquier evento donde quieran conocer sobre la venta relacional, el poder de crear conexiones auténticas y la capacidad de manejar las objeciones para llegar al sí de tu cliente.

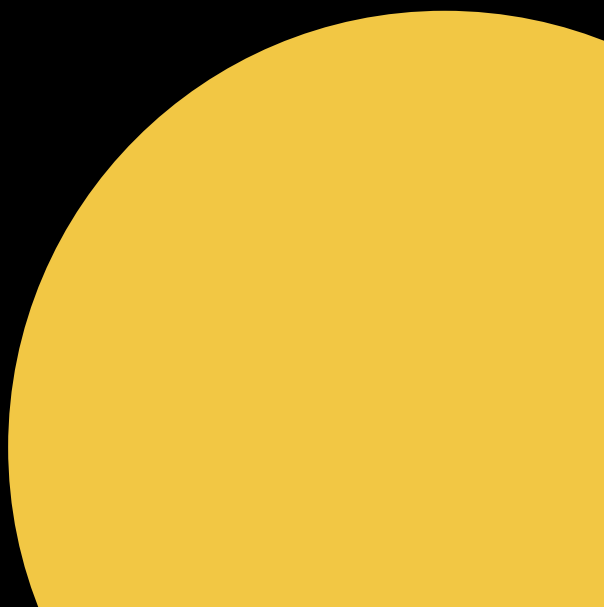
## **FORMATO DEPENDIENDO DEL EVENTO:**

- > Conferencia de hasta 2 horas
- > Bootcamp de 4 u 8 horas



# JUAN DAVID GUARDIA

...CV



## **Formación:**

- > Marketing (Quality Leadership University)
- > Comunicación Social con énfasis en producción (UIP)
- > Método de Negociación (Harvard University)
- > Google Developers Launchpad Latam (México)
- > Life Wellness Coaching (World Coaching School)
- > Inteligencia Emocional aplicado al Alto Rendimiento
- > Tony Robbins University

## **Experiencia:**

- > 1000+ Presentaciones realizadas capacitando personas y equipos alrededor de Latinoamérica
- > Boxit Head of Marketing LATAM. Operaciones en Panamá, Brasil y EE.UU.
- > CEO de Academia de Crecimiento Personal
- > Founder & Host del ACP Podcast. Top 10% de los más compartidos a nivel mundial en Spotify
- > 4 años como talento, host y productor de TV para programas de mayor rating en el país

## **Reconocimientos:**

- > Forbes “30 promesas de los negocios” a los 28 años
- > Top 10% Podcast en Sociedad y Cultura by Spotify
- > TEDx Speaker (2x)

## **Speaker Internacional:**

- > Conferencista e ilusionista internacional con más de 1000 presentaciones capacitando a miles de personas alrededor de Latinoamérica; trabajando con múltiples Fortune 500 companies y organismos internacionales, con un NPS de 9.7/10

## Temáticas y Conferencias Más Elegidas:

- > **La Magia del Vivir:** Muy motivadora, enfocada en como construir un mayor compromiso de los equipos hacia sus organizaciones. Trabajando el alineamiento entre el propósito personal y organizacional, para el aumento de la satisfacción, compromiso y responsabilidad con las responsabilidades diarias.
- > **La Magia del Servicio al Cliente:** No queremos solo cumplir las expectativas, queremos ir mas allá de ellas. Enfocada en como crear una cultura de servicio y diseñar experiencias WOW.
- > **La Magia Está en Ti:** Conferencia sobre liderazgo, hábitos y habilidades de aquellas personas que conquistan grandes éxitos. Inspirada por los mentores e +180 invitados de nuestro podcast que han logrado conseguir el éxito personal y profesional. Ideal para motivar equipos e incrementar su desarrollo.
- > **La Ciencia y el Arte de la Comunicación:** No es lo que sabes, es lo que sabes contar acerca de lo que sabes. Exploración de los conceptos científicos que mejoran la comunicación y técnicas para el desarrollo del storytelling usando ejemplos prácticos y aplicables.
- > **Fuera de la Caja:** Queremos crear un cliente, no solo una venta. Inspirada por los aprendizajes de su participación en el Método de Negociación de Harvard



# MÁS INFO

[hola@juandavidguardia.com](mailto:hola@juandavidguardia.com)

+507 6059 – 0227

[www.juandavidguardia.com](http://www.juandavidguardia.com)

